

# Cloud versus On-Premises: Die Mischung macht's

## Wie Unternehmen mit hybriden Lizenzmodellen Softwarekosten sparen

Effiziente Zusammenarbeit von überall zu jeder Zeit, geringe Anfangsinvestitionen, Flexibilität und automatische Versions-Updates sind nur einige der Vorteile von Software aus der Cloud. Dennoch ist eine Cloud-Only-Strategie nicht für jedes Unternehmen der beste Ansatz. Gebrauchte On-Premises-Lizenzen kommen mittelfristig sehr viel günstiger. Das zeigt ein Kostenvergleich des Microsoft Gold Partners VENDOSOFT. Kombiniert ein Unternehmen Miet- und Kauflizenzen optimal, nutzt es die Vorteile beider Modelle bestmöglich.

### Gebrauchte Lizenzen 84 Prozent günstiger als neue

VENDOSOFT ist als Experte für sämtliche Lizenzierungsmodelle des Herstellers Microsoft bekannt. Die zertifizierten Mitarbeiter beraten objektiv in allen Fragen der Software-Lizenzierung – von neuen und gebrauchten Lösungen über Programme aus der Cloud bis hin zu hybriden Ansätzen. „In den Gesprächen mit Unternehmen stellen wir immer wieder fest, dass Firmen unnötig viel Geld für Software ausgeben“, erklärt Geschäftsführer Björn Orth. Das hat ihn veranlasst, einen Kostenvergleich zu erstellen, der IT-Verantwortlichen eine fundierte Entscheidungshilfe geben soll.

Konkret werden darin die Ausgaben unterschiedlicher Lizenzierungsarten für den aktuellsten Microsoft Exchange Server gegenübergestellt. Mit verblüffendem Ergebnis.

Die Tabelle zeigt, welch enorme Einsparpotenziale sich für Unternehmen ergeben, wenn sie Software gebraucht beziehen.

- Wer bisher auf neue Microsoft-Lizenzen mit Software Assurance gesetzt hat, kann seine Ausgaben über eine Laufzeit von sechs Jahren um mehr als 70.000 Euro reduzieren.
- Immer noch mehr als die Hälfte der Kosten sparen Unternehmen im Vergleich zu Neulizenzen per CSP-Kauf.

- Und auch die Cloud birgt ein überraschend hohes Potenzial zur Budgetoptimierung: Der Kauf eines gebrauchten Exchange Servers 2019 Standard kommt im Vergleich zum Exchange Online Plan 1 über eine Laufzeit von sechs Jahren 77 Prozent günstiger.

Was für den Exchange Server gilt, lässt sich auf jedwede Microsoft-Lizenzen übertragen. Microsoft Office, Project, Visio, die Windows-Betriebssysteme sowie sämtliche Server und ihre CALs sind gebraucht 50 bis 85 Prozent günstiger als jede andere Form der Software-Beschaffung.



Björn Orth

Mehr über die hybride Cloud unter [www.vendosoftware.de/hybride-cloud](http://www.vendosoftware.de/hybride-cloud)

Den im Beitrag erwähnten Kostenvergleich zwischen neuer und gebrauchter Software versus Cloud stellt VENDOSOFT unter [www.vendosoftware.de/kostenvergleich](http://www.vendosoftware.de/kostenvergleich) bereit.

Exchange-Lizenz	Exchange Standard +300 CAL inkl. SA (z.B. Open Value)	Exchange Standard +300 CAL (CSP-Kauf)	Exchange Online Plan 1 (CAL inkludiert)	Exchange Standard 2019 + 300 CAL gebraucht
Lizenzart	Einmaliger Kauf (Verlängerung alle 3 Jahre)	Einmaliger Kauf	Monatliche oder jährliche Miete	Einmaliger Kauf
Vertragslaufzeit	3 Jahre	Keine	Keine / bzw. 1 Jahr	Keine
SA möglich	Ja	Nein	Nein	Nein
Betriebsort	Lokal	Lokal	Cloud	Lokal
Zahlung	Jährlich oder bei Kauf für 3 Jahre im Voraus	Einmalig bei Kauf	Monatlich / jährlich	Einmalig bei Kauf
Neue Version im Preis inkl.	Ja	Nein	Ja	Nein
Preis auf 6 Jahre	84.442,84 €	29.056,23 €	58.320 €	13.658 €
Ihre Ersparnis beim Kauf gebrauchter Software*	84%	53%	77%	Günstiger geht's nicht!

\*6-Jahresvergleich